

CIMA Beratung + Management GmbH

Fortschreibung des Einzelhandelskonzepts für die Stadt Wermelskirchen unter besonderer Berücksichtigung der Nahversorgung





Marktdaten, Gestaltungsspielräume, Auswirkungen

01. Dezember 2014, STUV der Stadt Wermelskirchen

Dipl.-Geogr. Michael Karutz CIMA Beratung + Management GmbH Stadtentwicklung

Marketing

Regionalwirtschaft

Einzelhandel

Wirtschaftsförderung

Citymanagement

Immobilien

Organisationsberatung

Kultur

Tourismus

Fortschreibung Einzelhandelskonzept Wermelskirchen Inhaltliche Gliederung

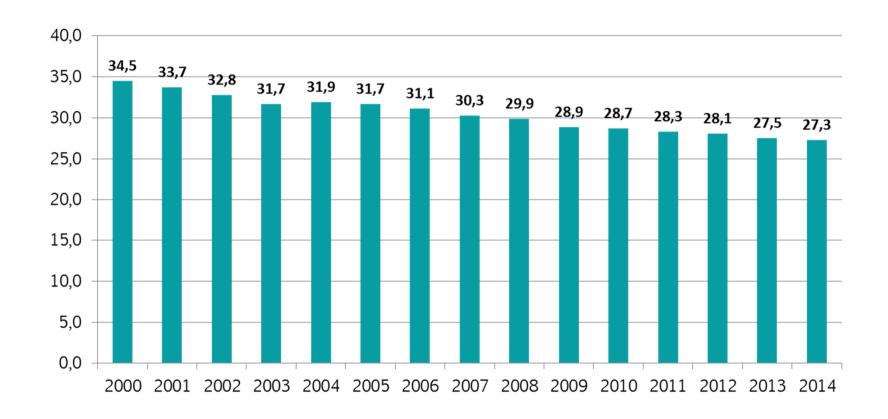


- 1. Grundsätzliche Entwicklungstrends
- 2. Dokumentation der aktuellen Marktrahmendaten
- 3. Absicherung der Nahversorgung in der Stadt Wermelskirchen
- Gespräche und Internetrecherchen zum Verhalten von Betreibern
- 4. Weitere Handlungsempfehlungen
- 5. Fortschreibung Einzelhandelskonzept: Kurs halten

Anteil des Einzelhandelsumsatz am privatem Konsum (in %)

Deutschland, Zeitraum 2001 - 2014



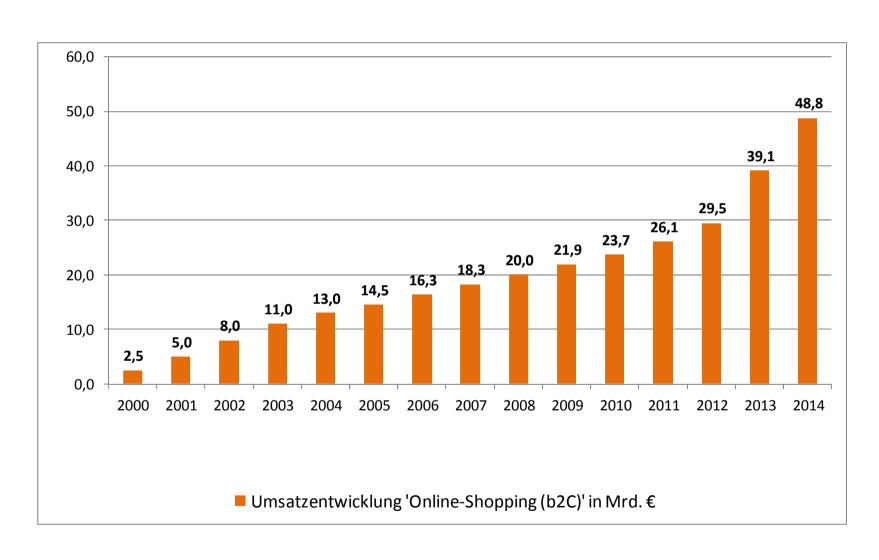


■ Anteil des Einzelhandelsumsatzes am privaten Konsum (in %)

Umsatzentwicklungen des 'Online-Handels' (in Mrd. €)



Deutschland, Zeitraum 2000 - 2014

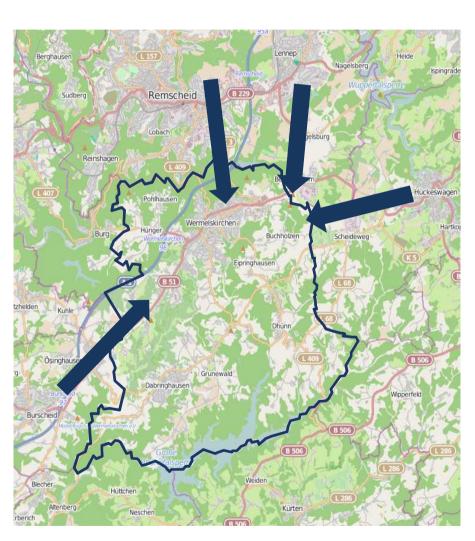


Quelle: HDE Zahlenspiegel 2014

Marktgebiet des Einzelhandels

Stadt Wermelskirchen





Stadt Wermelskirchen (Zone I): 35.371 Einwohner



Verflechtungsbereich (Zone II): 6.000 Einwohner

Potenzialreserve: 10 % des Nachfragevolumens in Marktgebietszone I

Einzelhandelsrelevantes Nachfragevolumen:

Stadt Wermelskirchen (Zone I):211,1 Mio. €Verflechtungsbereich (Zone II):34,3 Mio. €Potenzialreserve:4,9 Mio. €

Nachfragevolumen insgesamt: 250,3 Mio. €

(Rundungsdifferenzen möglich)

Einzelhandelsrelevantes Nachfragevolumen (in Mio. €)

Marktgebiet Wermelskirchen

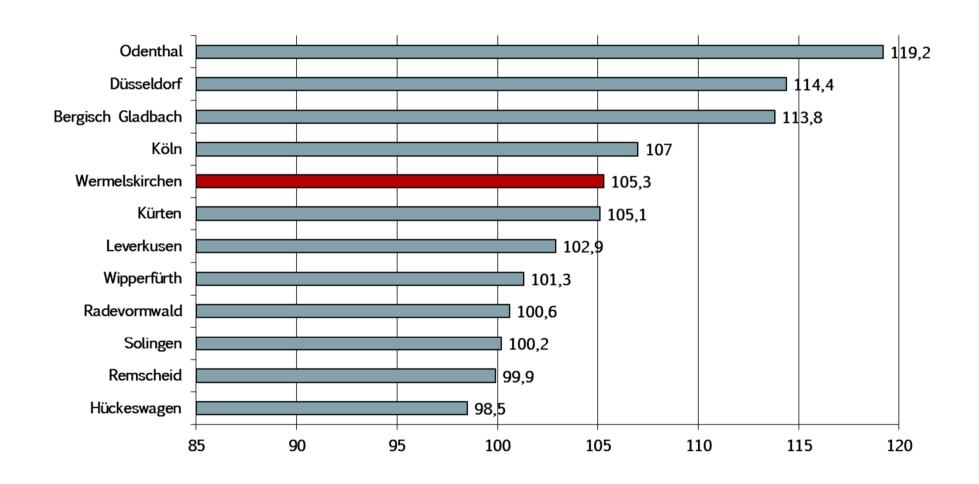


	Zone I: Stadt Wermels-	Zone II: Verflechtungs-	Potenzials-	
CIMA Warengruppen	kirchen	bereich	reserve	insgesamt
Periodischer Bedarf	110,7	18,0	2,6	131,3
Lebensmittel, Reformwaren	77,7	12,6	1,8	92,2
Gesundheit, Körperpflege	29,5	4,8	0,7	35,0
Schnittblumen, Zeitschriften	3,4	0,6	0,1	4,1
Persönlicher Bedarf insgesamt	32,3	5,2	0,8	38,3
Bekleidung, Wäsche	17,9	2,9	0,4	21,2
Schuhe, Lederwaren	6,0	1,0	0,1	7,1
Uhren, Schmuck, medizinisch-orthopädischer Bedarf	8,4	1,4	0,2	10,0
Medien und Technik insgesamt	22,1	3,6	0,5	26,2
Bücher, Schreibwaren	4,4	0,7	0,1	5,2
Elektroartikel, Foto, Unterhaltungselektronik	17,8	2,9	0,4	21,1
Spiel, Sport, Hobby insgesamt	10,5	1,7	0,2	12,4
Sportartikel, Fahrräder	6,0	1,0	0,1	7,1
Spielwaren	2,1	0,3	0,0	2,5
Hobbybedarf, Zooartikel	2,3	0,4	0,1	2,8
Glas, Porzellan, Keramik, Hausrat	3,3	0,5	0,1	3,9
Einrichtungsbedarf	14,5	2,4	0,3	17,2
Möbel, Antiquitäten	11,8		0,3	14,0
Heimtextilien	2,7	0,4	0,1	3,2
Baumarktartikel, Gartenbedarf	17,7	2,9	0,4	21,0
SUMME	211,1	34,3	4,9	250,3
EINWOHNER	35.371	6.000		41.371

Einzelhandelsrelevante Kaufkraftkennziffern



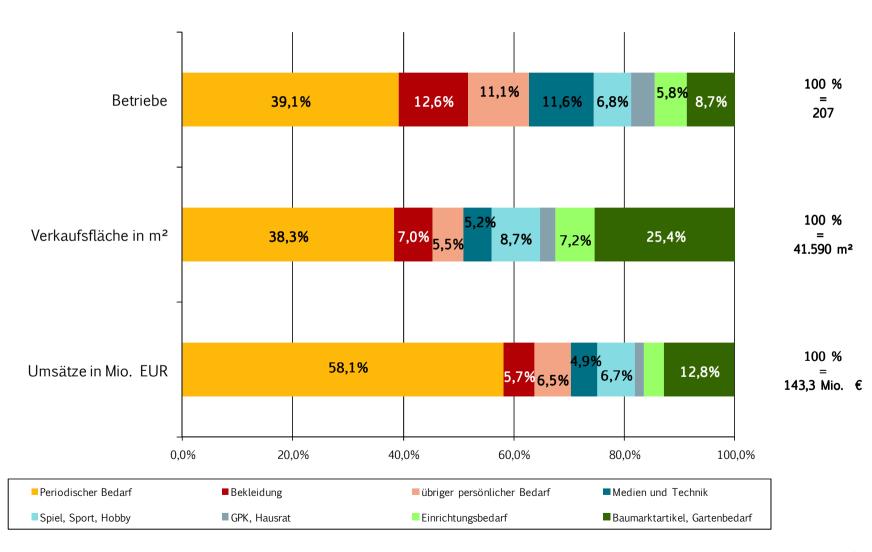
Wermelskirchen und die Vergleichsstädte in der Region



Quelle: mb research, Nürnberg, Oktober 2014

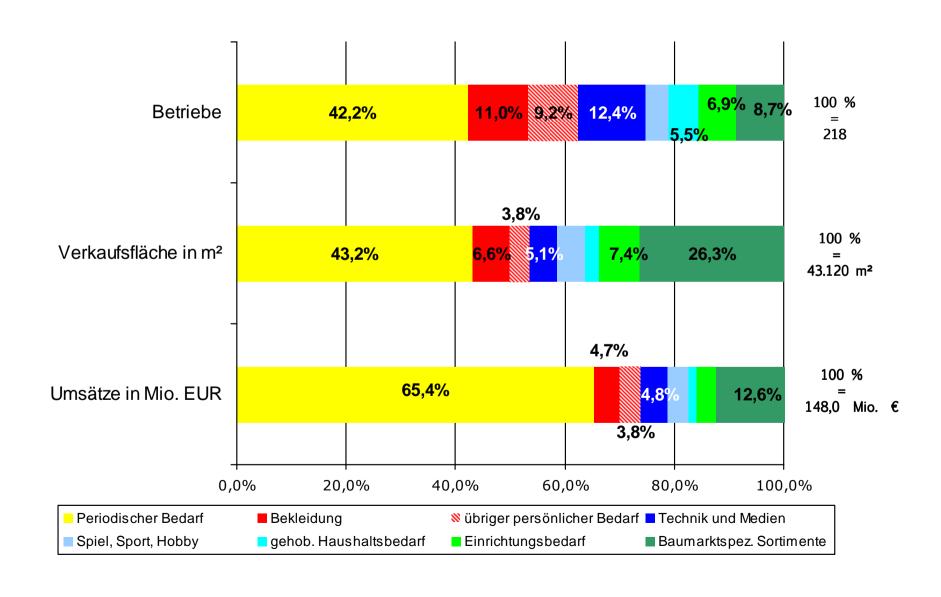
Stadt Wermelskirchen insgesamt





Stadt Wermelskirchen insgesamt





Stadt Wermelskirchen insgesamt

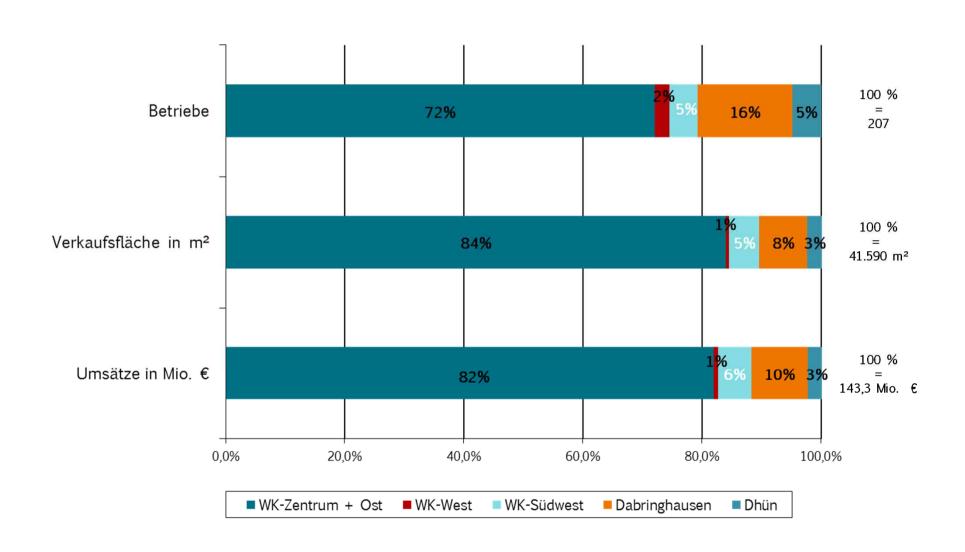


CIMA Warengruppe	Anz. der Betriebe	in %	Verkaufs- fläche in m²	VKF in %	Umsatz in Mio. €
Periodischer Bedarf	81	39,1%	15.915	38,3%	83,2
Lebensmittel, Reformwaren	54	26,1%	12.840		61,7
Gesundheit, Körperpflege	11	5,3%	1.895	4,6%	17,6
Schnittblumen, Zeitschriften	16	7,7%	1.180	2,8%	3,9
Persönlicher Bedarf insgesamt	49	23,7%	5.215	12,5%	17,5
Bekleidung, Wäsche	26	12,6%	2.925	7,0%	8,2
Schuhe, Lederwaren	8	3,9%	1.475	3,5%	4,8
Uhren, Schmuck, medizinisch-orthopädischer Bedarf	15	7,2%	815	2,0%	4,5
Medien und Technik insgesamt	24	11,6%	2.165	5,2%	7,0
Bücher, Schreibwaren	8	3,9%	585	1,4%	2,1
Elektroartikel, Foto, Unterhaltungselektronik	16	7,7%	1.580	3,8%	4,9
Spiel, Sport, Hobby insgesamt	14	6,8%	3.600	8,7%	9,6
Sportartikel, Fahrräder	8	3,9%	2.390	5,7%	6,9
Spielwaren	1	0,5%	300	0,7%	X
Hobbybedarf, Zooartikel	5	2,4%	910	2,2%	Х
Glas, Porzellan, Keramik, Hausrat	9	4,3%	1.175	2,8%	2,4
Einrichtungsbedarf	12	5,8%	2.975	7,2%	5,2
Möbel, Antiquitäten	8	3,9%	2.110	5,1%	3,3
Heimtextilien	4	1,9%	865	2,1%	1,9
Baumarktartikel, Gartenbedarf	18	8,7%	10.545	25,4%	18,4
Einzelhandel insgesamt	207	100,0%	41.590	100,0%	143,3

Einzelhandelsstrukturen Wermelskirchen



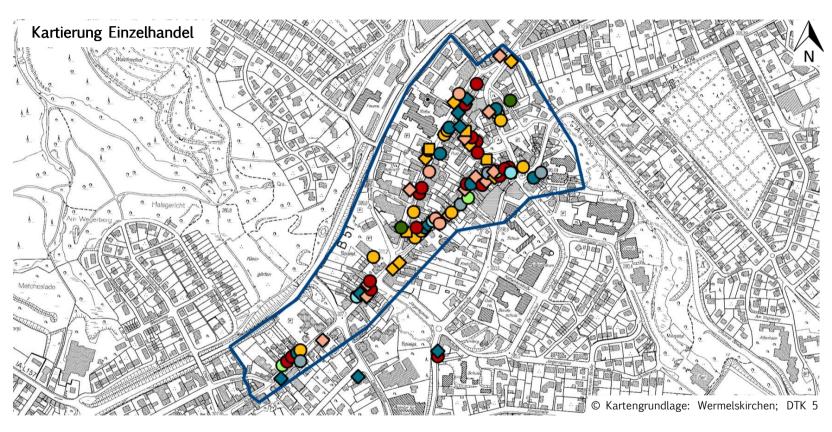




Entwicklungsbereich Innenstadt







- Nahrungs und Genussmittel
- Gesundheits und Körperpflege
- Übriger periodischer Bedarf (Blumen, Zeitschriften)
- Bekleidung, Wäsche
- ♦ Schuhe ,Lederwaren

- Optik, Uhren, Schmuck
- Bücher, Schreibwaren
- Elektroartikel , Unterhaltungs Elektronik, Foto, PC
- Spiel, Sport, Hobby
- Geschenke, Glas, Porzellan, Hausrat

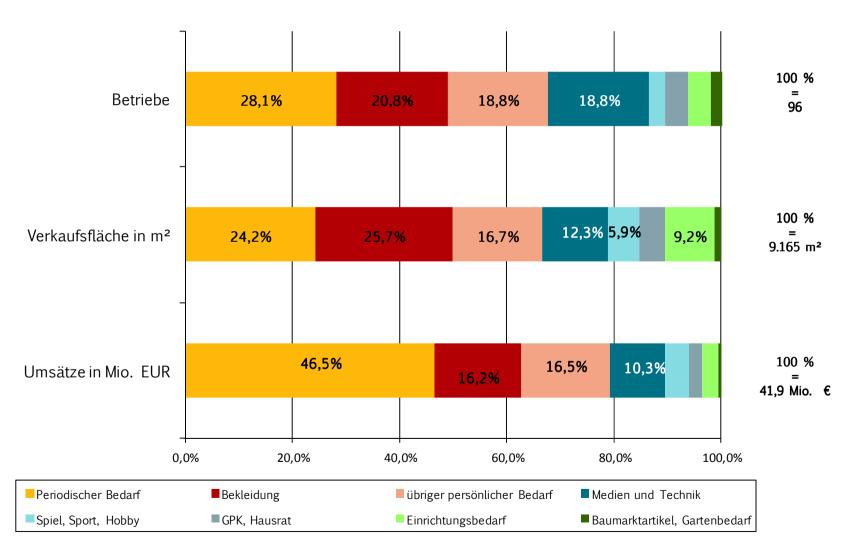
- Einrichtungsbedarf
- Baumarktspezifische Sortimente

Abgrenzung "Zentraler Versorgungsbereich"

> Kartierung erhebt nicht den Anspruch der Vollständigkeit

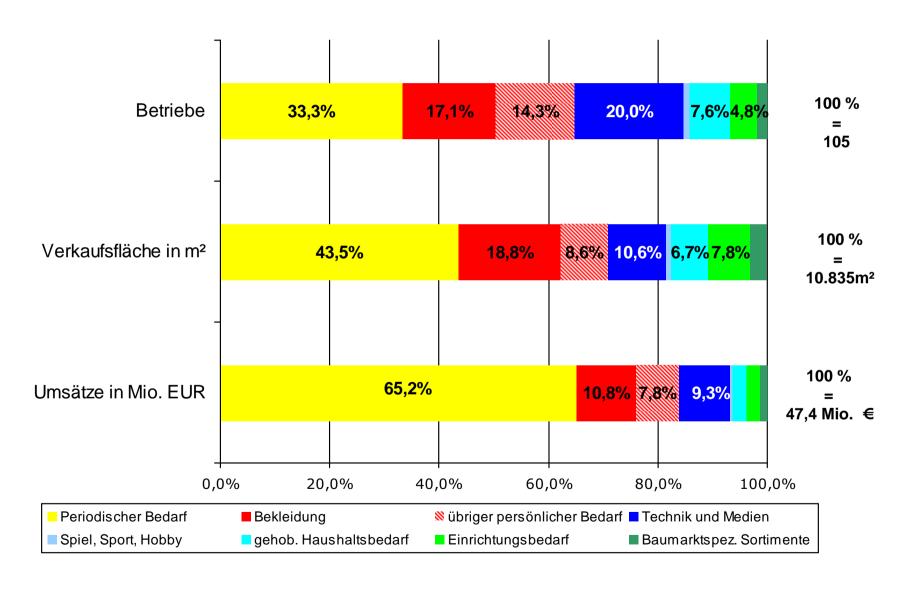
Zentraler Versorgungsbereich Wermelskirchen





Zentraler Versorgungsbereich Wermelskirchen





cima.

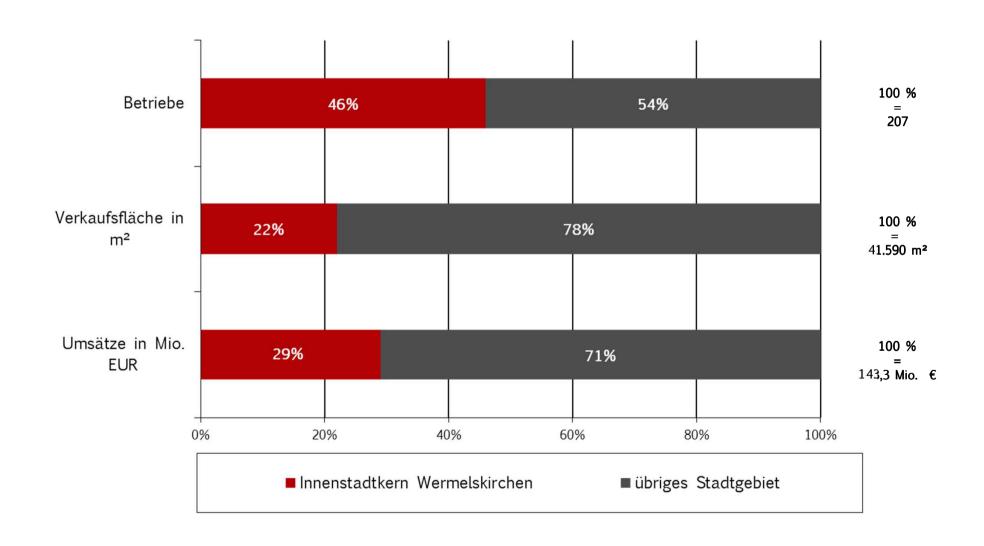
Zentraler Versorgungsbereich Wermelskirchen

			Verkaufs-		
CIMA Wassassassas	Anz. der	: 0/	fläche in	V/VE :: 0/	Umsatz in
CIMA Warengruppe	Betriebe	in %	m²	VKF in %	Mio. €
Periodischer Bedarf	27	28,1%	2.220	24,2%	19,5
Lebensmittel, Reformwaren	13	13,5%	820	8,9%	5,4
Gesundheit, Körperpflege	9	9,4%	990	10,8%	12,8
Schnittblumen, Zeitschriften	5	5,2%	410	4,5%	1,3
Persönlicher Bedarf insgesamt	38	39,6%	3.890	42,4%	13,7
Bekleidung, Wäsche	20	20,8%	2.355	25,7%	6,8
Schuhe, Lederwaren	4	4,2%	745	8,1%	2,5
Uhren, Schmuck, medizinisch-orthopädischer Bedarf	14	14,6%	790	8,6%	4,4
Medien und Technik insgesamt	18	18,8%	1.125	12,3%	4,3
Bücher, Schreibwaren	7	7,3%	535	5,8%	1,9
Elektroartikel, Foto, Unterhaltungselektronik	11	11,5%	590	6,4%	2,4
Spiel, Sport, Hobby insgesamt	3	3,1%	540	5,9%	x
Sportartikel, Fahrräder	2	2,1%	400	4,4%	Х
Spielwaren	1	1,0%	100	1,1%	Х
Hobbybedarf, Zooartikel	0	0,0%	40	0,4%	Х
Glas, Porzellan, Keramik, Hausrat	4	4,2%	435	4,7%	1,0
Einrichtungsbedarf	4	4,2%	840	9,2%	1,3
Möbel, Antiquitäten	2	2,1%	720	7,9%	Х
Heimtextilien	2	2,1%	120	1,3%	Х
Baumarktartikel, Gartenbedarf	2	2,1%	115	1,3%	х
Einzelhandel insgesamt	96	100,0%	9.165	100,0%	41,9

Verteilung des Einzelhandelsbesatz



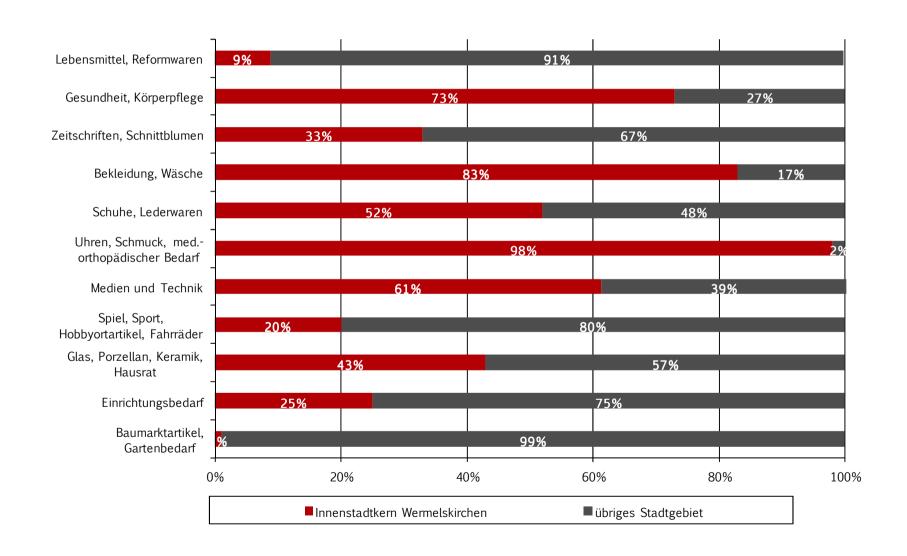
Zentraler Versorgungsbereich / übriges Stadtgebiet



Umsatzverteilung des Einzelhandels



Zentraler Versorgungsbereich / übriges Stadtgebiet



Handelszentralitäten 2014

Stadt Wermelskirchen



CIMA Warengruppe	Umsatz in Mio. €	Nachfrage- volumen in Mio. € Stadt Wermels- kirchen	Handels- zentralität Stadt Wermels- kirchen	Kaufkraft- strom per Saldo (in Mio. €)		
Periodischer Bedarf	83,2	110,7	75	-27,5		
Lebensmittel, Reformwaren	61,7	77,7	79	-	\longrightarrow	Deutliche Angebotslücke
Gesundheit, Körperpflege	17,6		60	· ·		S
Schnittblumen, Zeitschriften	3,9		114	0,5		
Persönlicher Bedarf insgesamt	17,5	32,3	54	-14,8		
Bekleidung, Wäsche	8,2	17,9	46	-9,7	٦	Gestaltungspotenzial
Schuhe, Lederwaren	4,8	·	81	-1,2		in schwierigem Wettbewerbs
Uhren, Schmuck, medizinisch-orthopädischer Bedarf	4,5	8,4	53			umfeld
Medien und Technik insgesamt	7,0	22,1	32	-15,1		
Bücher, Schreibwaren	2,1	4,4	48			
Elektroartikel, Foto, Unterhaltungselektronik	4,9	17,8	28	-12,9	>	Deutliche Angebotslücke
Spiel, Sport, Hobby insgesamt	9,6	10,5	92	-0,9		
Sportartikel, Fahrräder	6,9	6,0	115	0,9		
Spielwaren	Х	2,1	<40	X		
Hobbybedarf, Zooartikel	Х	2,3	<90	X		
Glas, Porzellan, Keramik, Hausrat	2,4	3,3	71	-1,0		
Einrichtungsbedarf	5,2	14,5	36	-9,3		
Möbel, Antiquitäten	3,3	·	28	,		
Heimtextilien	1,9	2,7	70	-0,8		
Baumarktartikel, Gartenbedarf	18,4	17,7	104	0,7		
Einzelhandel insgesamt	143,3	211,1	68	-67,8		

Handelszentralitäten 2009

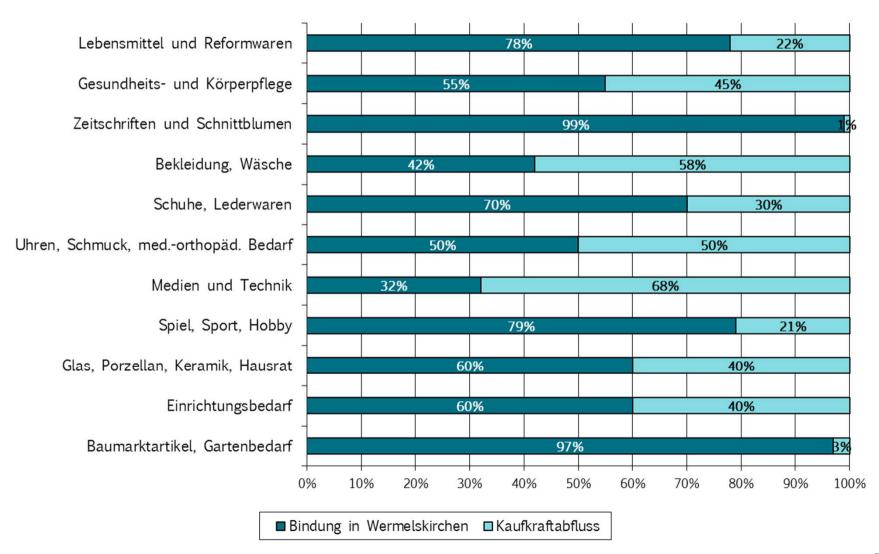
Stadt Wermelskirchen



CIMA Warengruppe	Umsatz in Mio. €	Nachfrage- volumen in Mio. € Stadt Wermels- kirchen	Handels- zentralität Stadt Wermels- kirchen	Kaufkraft- strom per Saldo (in Mio. €)
Periodischer Bedarf	96,7	111,8	87	-15,0
Lebensmittel, Reformwaren	74,2	81,3	91	-7,1
Gesundheits- und Körperpflege	19,4	27,8	70	-8,4
übriger periodischer Bedarf (Blumen, Zeitschriften)	3,1	2,6	118	0,5
Persönlicher Bedarf insgesamt	12,5	26,1	48	-13,6
Bekleidung/Wäsche	7,0	16,8	42	-9,8
Schuhe, Lederwaren	3,2	4,8	67	-1,6
Uhren, Schmuck, Optik	2,3	4,5	51	-2,2
Medien und Technik insgesamt	7,1	24,0	30	-16,9
Bücher, Schreibwaren	2,7	5,9	46	-3,2
Elektroartikel/Unterhaltungselektronik				
Foto, PC und Zubehör, Neue Medien	4,4	18,2	24	-13,7
 Spiel, Sport, Hobby insgesamt	5,7	7,1	81	-1,4
Sportartikel	2,5	3,3	75	-0,8
Spielwaren, Bastelbedarf	0,8	1,6	51	-0,8
Hobbybedarf (Fahrräder, Musikalien, etc.)	2,4	2,2	110	0,2
Geschenke, Glas, Porzellan, Keramik Hausrat	2,1	1,6	129	0,5
 Einrichtungsbedarf	5,3	13,1	40	-7,8
Möbel, Antiquitäten	2,9	10,8	27	-7,9
Gardinen, Teppiche, Heimtextilien	2,4	2,3	103	0,1
Baumarktspezifische Sortimente (inklusive gartencenterrelevanter Sortimente)	18,6	22,4	83	-3,7
Einzelhandel insgesamt	148,0	206,0	72	-58,0

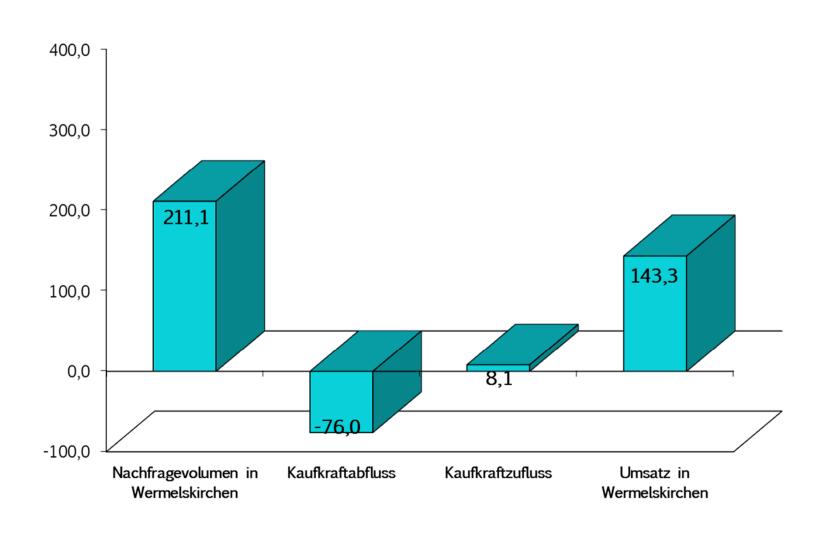
Kaufkraftbindung Stadt Wermelskirchen





Kaufkraftstrombilanz (alle Warengruppen in Mio. €) Stadt Wermelskirchen



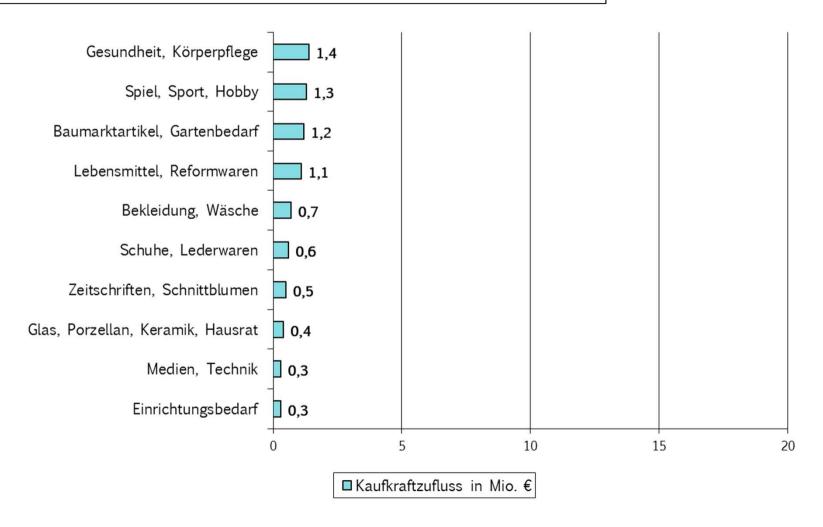


Kaufkraftzuflüsse





Kaufkraftzuflüsse aus Wermelskirchen insgesamt: 8,1 Mio. €

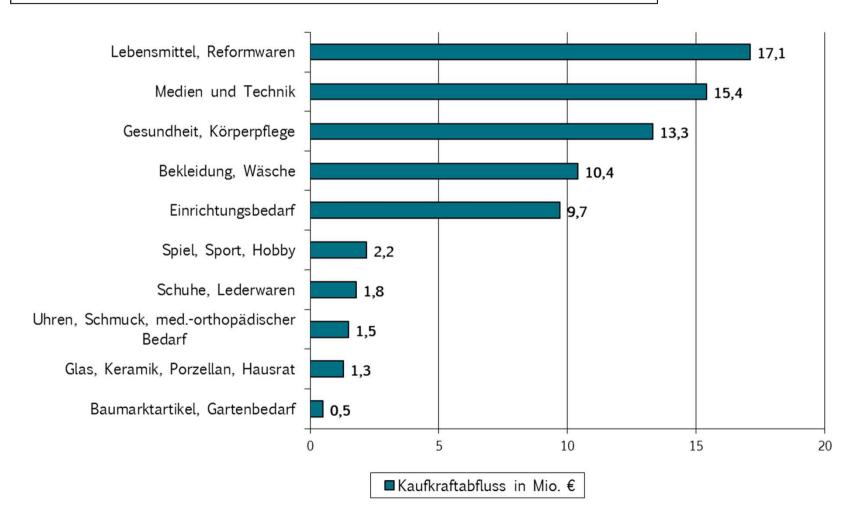


Kaufkraftabflüsse

Stadt Wermelskirchen



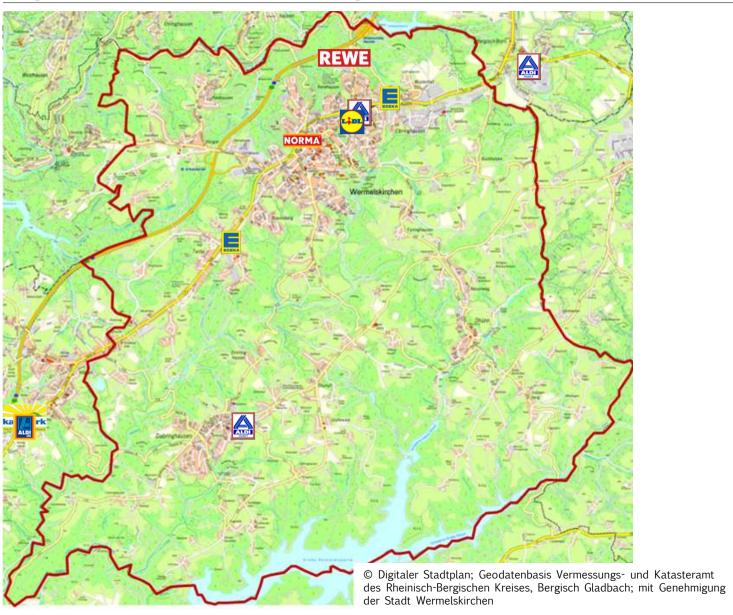
Kaufkraftabflüsse aus Wermelskirchen insgesamt: 76,0 Mio. €



Nahversorgung im Standortumfeld

Hilgen - Wermelskirchen - Bergisch Born

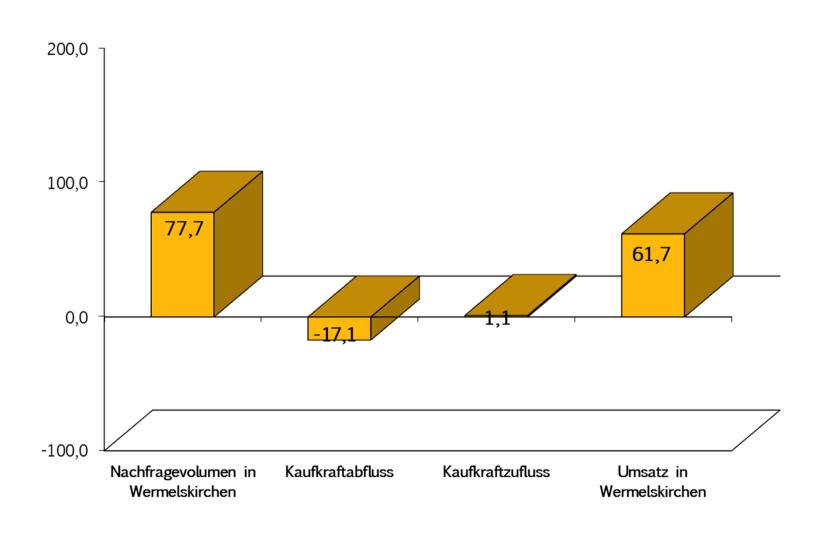




Kaufkraftstrombilanz (Lebensmittel, Reformwaren)

cima.

Stadt Wermelskirchen (in Mio. €)



Abgrenzung der statistischen Bezirke

Stadt Wermelskirchen





Stadtteilspezifische Handelszentralitäten



,Lebensmittel, Reformwaren'

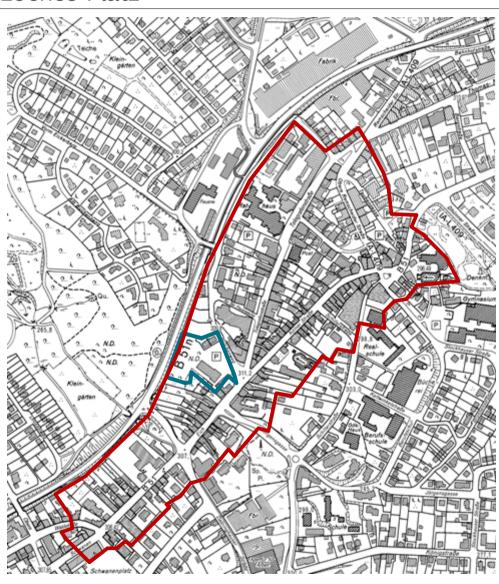
Teilraum (Ortsteile)	Umsatz in Mio. €	Nachfrage- volumen in Mio. €	Handels- zentralität	Saldo Kaufkraftfluss (in Mio. €)
Wk-Zentrum; Wk-Ost	44,8	38,9	115	5,9
Wk-West	0,8	6,7	12	-5,9
Tente	6,0	12,4	48	-6,4
Dabringhausen	8,5	13,4	63	-4,9
Dhünn			26	
Diluliii	1,6	6,3	20	-4,7
Stadt Wermelskirchen	61,7	77,7	79	-16,0



Innenstadt mit Nahversorgungsmagneten stärken Nahversorgungstrukturen in Tente und Dabringhausen erhalten Ergänzendes Angebot in Dhünn überlebensfähig halten

Standortpotenziale Innenstadt Wermelskirchen Loches-Platz





Standortbewertung: Stärken / Schwächen



Loches-Platz

Standortfaktoren	 0	+	++	Bemerkungen	Bewertung
Verkehr		Х		gute Rahmenbedingungen	7,4
				akzeptable Anbindung an die Stadt erschließende Bundesstraße B 51;	
Regionale Erreichbarkeit	Χ			hierüber auch Anbindung an die BAB 1	
				gute Erreichbarkeit aus dem gesamten Stadtgebiet; LOCHES-Platz ist	
				auch nach der Einbahnstraßenregelung Telegrafenstraße / Kölner	
Erreichbarkeit für den MIV		Χ		Straße aus allen Richtungen gut angebunden.	
Parkmöglichkeiten		Χ		können gut in die Standortentwicklung integriert werden	
Erreichbarkeit mittels ÖPNV		Χ		Bushaltestellen 'Eich' und 'Rathaus'	
Taktfrequenz des ÖPNV		Х		gut: 20-Minuten-Takt nach Remscheid und Köln; halbstündig mehrere Stadtbuslinien	
				optimale städtebauliche Integration; Objekt ist Standortbereich	
Standortumfeld / Integration			Х	der A-Lage	8,2
			.,	Anbindung an die Haupteinkaufslagen Kölner Straße und Telegrafen-	
Städtebauliche Integration			Х	straße; Standortentwicklung schafft Frequenzen	
N. C. C. C.		V		gute Nachfrageplattform im Standortumfeld; attraktives Wohnen in der	
Nahpotenzial		X		Innenstadt und den angrenzenden Stadtquartieren	
Kopplungspotenziale Versorgen		Х		sehr gute Kopplungsmöglichkeiten Arbeitsplätze der City (Handel, Dienstleistungen, Gastronomie,	
Kopplungspotenziale Arbeitsplätze	Х			Verwaltung), keine außergewöhnlich zu erschließende Potenziale	
Kopplungspotenziale Amelisplatze	٨				
				Chance zur Etablierung eines nachhaltig, attraktiven Frequenz-	
Ökanamiasha Avawinkungan			v	bringenden Vollsortimenters mit gesamtstädtischer Strahl- kraft	9,0
Ökonomische Auswirkungen			^		9,0
Profilierung im regionalen				deutliche Positonsverbesserung im regionalen Wettbewerb ist	
Wettbewerb		х		möglich; steigende Frequenzen eröffnen Chance zu zusätzlichen Investitionen	7.5
wettbewerb		Χ		zusätzlichen investitionen	7,5
				Nachhaltige multifunktionale Immobilienentwicklung möglich;	
				Flächenzuschnitte erlauben Etablierung leistungsstarker,	
Immobilientechnische Faktoren		Х		internationaler Filialisten	7,8
Lage Ver- / Entsorgung		Х		dürften gut gelöst werden; MIV-Anbindung über Brückenweg	•
				in Abhängigkeit der Strukturierung der Reserveflächen (Wochenmarkt,	
Verkaufsflächenzuschnitte				Kirmes); Anforderungen des Handels sind 'kompromisslos' umzusetzen;	
Branchenmix		Χ		optimale Verkaufsflächenzuschnitte sollten gestaltbar sein	
				Konkurrierende Nutzungsansprüche (Wochenmarkt, Kirmes) sind zu	
				berücksichtigen, ggf. Zugeständnisse bei Nachweis und Anordnung der	
Entwicklungshemmnisse	Χ			Stellplätze erforderlich	
GESAMTERGEBNIS					8,0

Standortbewertung

Loches - Platz



- Integrierte Standortlage
- Hohes Kopplungspotenzial zum innenstädtischen Einzelhandel
- Frequenzbringer Standortentwicklung kann Nachfolgeinvestitionen auslösen
- Projektentwicklung muss Rahmenbedingungen (Wochenmarkt, Kirmes)
 berücksichtigen (Nachweis durch den Projektentwickler im B-Plan Verfahen)



Hohe Eignung für innenstädtische Absicherung der Nahversorgung und ergänzender Einzelhandelsnutzungen







Umsatzerwartung Verbrauchermarkt mit 2.500 m²; Loches-Platz

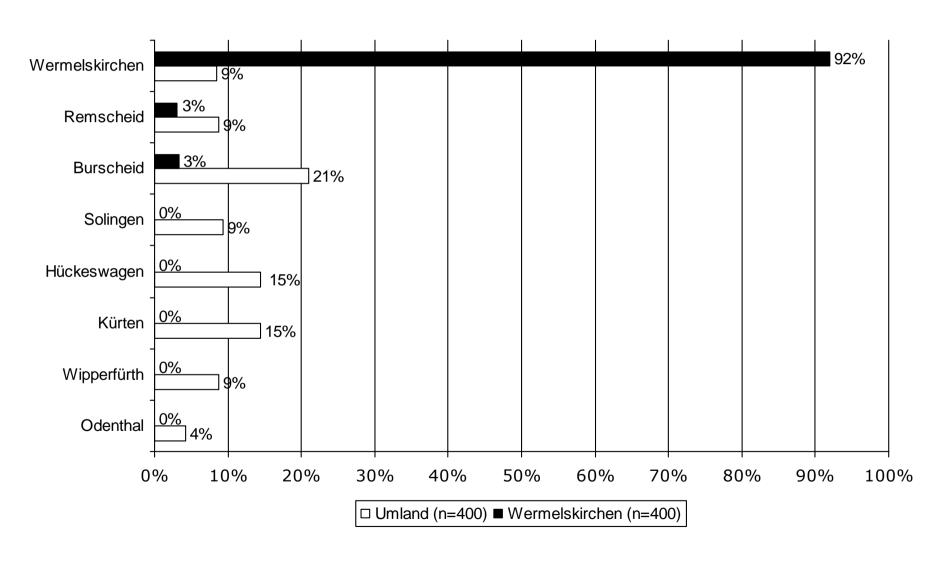


Ansiedlung eines Verbrauchermarktes mit 2500 m² VKF; Loches-Platz									
	Verkaufs- fläche in m ²	Umsatz in Mio. €	Flächen- produktivität in € /m² VKF						
Verbrauchermarkt	2.500	11,3	4.520						
davon Lebensmittel, Reformwaren	2.200	10,0	4.545						
davon Randsortimente	300	1,3	4.333						

Einkaufsorientierung bei Lebensmittel



"Häufigster Einkaufsort – Haushaltsbefragung 2010



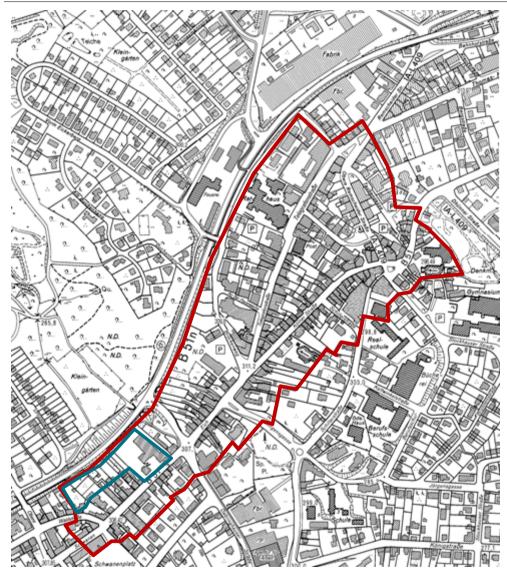


Auswirkungsanalyse Verbrauchermarkt am "Loches-Platz" mit 2.500 m² VKF

Umsatzumverteilung der Ansiedlung eines Verbrauchermarktes Warengruppe 'Lebensmittel/ Reformwaren'							
		Umsatz aktuell	Umsatzum	nverteilung			
		in Mio. €	in Mio. €	in %			
Wermelskirchen Zentrum / Wermelskirchen Ost	ZVB Innenstadt	5,4	0,40	7,4			
	sonstige Siedlungsbereiche	39,4	2,85	7,2			
Ortsteile Wermelskirchen West		0,8	0,00	0,0			
Ortststeil Tente		6,0	0,30	5,0			
Ortsteil Dabringhausen		8,5	0,50	5,9			
Ortsteil Dhünn		1,6	0,05	3,1			
ZVB Burscheid-Hilgen		3,1	0,20	6,5			
übrige Standorte Burscheid-Hilger	1	17,4	2,00	11,5			
Remscheid (ZVB Innenstadt)		56,0	3,50	6,3			
Remscheid (ZVB Süd)		ļ, .) = -	- /-			
weitere diffuse Kaufkraftzuflüsse			0,20				
Umsatzerwartung VKF - Ansie	edlung Verbrauchermarkt		10,00				



Potenzialflächen Eich (ehemaliger ALDI + rückwärtige Areale



Standortbewertung Stärken / Schwächen



Reserveflächen Eich

Standortfaktoren		-	0	+	++	Bemerkungen	Bewertun
Verkehr				Х		gute Rahmenbedingungen	6,0
						akzeptable Anbindung an die Stadt erschließende Bundesstraße B 51;	
Regionale Erreichbarkeit			Χ			hierüber auch Anbindung an die BAB 1	
						mikrostandörtliche Anbindung an die B 51n derzeit nicht gesichert;	
Erreichbarkeit für den MIV		X		→(X)		zusätzlicher Kreuzungsanschluss ist zu prüfen	
						ausreichender Stellplatzbedarf erfordert Parkierungsanlage (Hoch-	
arkmöglichkeiten			Χ			oder Tiefbau)	
rreichbarkeit mittels ÖPNV				Χ		Bushaltestelle 'Eich'	
Taktfrequenz des ÖPNV				Χ		gut: 20-Minuten-Takt nach Remscheid und Köln; halbstündig mehrere	
						Stadtbuslinien	
						mäßige städtebauliche Integration mit Blick auf Anbindung	
Standortumfeld / Integration				X		an die Haupteinkaufslagen	6,9
						nur mäßige Anbindung an die Haupteinkaufslagen; keine unmitelbaren	
						Fühlungsvorteile; lediglich unmittelbare Verbesserung der Nahversor-	
tädtebauliche Integration			Χ			gung im Standortumfeld der 'Eich'	
						gute Nachfrageplattform im Standortumfeld; attraktives Wohnen in der	
lahpotenzial				Χ		Innenstadt und den angrenzenden Stadtquartieren	
Kopplungspotenziale Versorgen				Χ		Kopplungseinkäufe noch möglich, aber weniger bequem	
						Arbeitsplätze der City (Handel, Dienstleistungen, Gastronomie,	
Kopplungspotenziale Arbeitsplätze			Χ			Verwaltung), keine außergewöhnlich zu erschließende Potenziale	
						Chance zur Etablierung eines nachhaltig agierenden Vollsorti-	
						menters mit gesamtstädtischer Strahlkraft; unmittelbare	
Ökonomische Auswirkungen	_			Χ		Frequenzbringerfunktion Haupteinkaufslagen bleibt beschränkt	7,0
Profilierung im regionalen						deutliche Positonsverbesserung im regionalen Wettbewerb ist	
Vettbewerb Company of the Company of				Х		möglich.	7,0
						Verkehrliche Anbindung an B 51n und Grundstücksverfüg-	
mmobilientechnische Faktoren				Х		barkeit als relevante Hemmnisfasktoren	5,7
age Ver- / Entsorgung			Χ			dürften gut gelöst werden; MIV-Anbindung an B 51 n erforfderlich	
erkaufsflächenzuschnitte							
ranchenmix				Χ		bei Verfügbarkeit über alle relevanten Grundstücke gut darstellbar	
						Fehlende unmittelbare Grundstücksverfügbarkeit als maßgeblich relevantes	5
ntwicklungshemmnisse		Χ				Hemmnis	
GESAMTERGEBNIS							6,6

Einzelhandelskonzept Wermelskirchen

Weitere Handlungsempfehlungen







- Weiterentwicklung als attraktiver Wohnstandort
- Revitalisierung der Telegrafenpassage



- Flächenmanagement zur weiteren Ansiedlung qualitätsorientierter Inhaber geführter Fachgeschäfte
- Ansiedlung eines Elektrofachmarktes innerhalb des Zentralen Versorgungsbereich ,Wermelskirchen'
- Positionierung als ,Wohlfühlstadt





 KEINE WETTBEWERBSSTANDORTE ZUR INNENSTADT ENTWICKELN

Umsatzerwartung Vollsortimenter 1.500 m² Bahnhof-Hilgen



Ansiedlung eines Vollsortimenters 1.500 ² VKF; Bahnhof Hilgen								
	Verkaufs- fläche in m ²	Umsatz in Mio. €	Flächen- produktivität in € /m² VKF					
Verbrauchermarkt	1500	6,5	4.333					
davon Lebensmittel, Reformwaren	1300	5,8	4.462					
davon Randsortimente	200	0,7	3.500					

Auswirkungsanalyse



Vollsortimenter im Standortbereich Hilgen-Bahnhof (1.500 m² VKF)

Umsatzumverteilung der Ansiedlung eines Vollsortimenters (1.500 m² VKF) Warengruppe 'Lebensmittel/ Reformwaren'								
		Umsatz aktuell	nverteilung					
		in Mio. €	in Mio. €	in %				
Wermelskirchen Zentrum / Wermelskirchen Ost	ZVB Innenstadt	5,4	0,10	1,9				
	sonstige Siedlungsbereiche	39,4	0,80	2,0				
Ortsteile Wermelskirchen West	0,8	0,00	0,0					
Ortststeil Tente		6,0	0,70	11,7				
Ortsteil Dabringhausen		8,5	0,50	5,9				
Ortsteil Dhünn		1,6	0,00	0,0				
ZVB Burscheid-Hilgen		3,1	0,30	9,7				
übrige Standorte Burscheid-Hilgen		17,4	2,80	16,1				
weitere diffuse Kaufkraftzuflüsse Umverteilung innerhalb von Bursc		0,60						
Umsatzerwartung VKF - Ansie		5,80						



Diese Dimensionierung gefährdet Nahversorgung in Tente; Stadt Wermelskirchen hat nur Nachteile aus einer solchen Standortentwicklung



Vielen Dank !!

Stadtentwicklung

Marketing

Regionalwirtschaft

Einzelhandel

Wirtschaftsförderung

Citymanagement

Immobilien

Organisationsberatung

Kultur

Tourismus